

emi sync

CAS genesisWorld abas ERP Connector

CAS genesisWorld

ABAS

The screenshot displays the CAS genesisWorld user interface. On the left is a navigation pane with a search bar and a grid of application tiles. The main area shows a dashboard with several key metrics and charts.

Navigation Pane (Apps):

- Cockpit
- Picasso-Suche
- Kontakte
- Kunden
- Mitarbeiter
- Lieferanten
- Termine
- Kalender
- Verteiler
- Dokumente
- Unternehmensverzeichnis
- E-Mails
- Mailings
- Urlaube
- Kontaktberichte
- Verkaufschancen (1)
- Telefonate
- Fragebögen
- Reports
- Aufgaben
- Produkte & Belege
- Projektmanage...
- Service & Support
- Einstellungen
- Administration

Dashboard Metrics:

- Umsatz aktuelles Geschäftsjahr: **1.035.000 EUR** (Vorjahr: 1.030.025 EUR)
- Offene Posten: **20.255 EUR** (Kreditlimit: 100.000 EUR)

Offene Vorgänge Table:

Belegnr	Anzahl	Gesamt
Chance	1	1.650,00
Rahmenauftrag	0	0,00
Angebot	6	174.790,00
Webauftrag	0	0,00
Auftrag	13	464.332,50
Lieferschein	3	825,00
Rechnung	0	0,00

Offene Posten Fälligkeiten Chart:

Fällig seit Fällig in (Tage)	EUR
61-90	~2.500
31-60	~4.000
1-30	~3.000
0-29	~10.000

CAS genesisWorld abas ERP Connector

Verbinden Sie CRM und ERP

Eine aussagekräftige 360°-Kundensicht ist ohne Daten aus Ihrem ERP-System nicht möglich. Für reibungslose Abläufe zwischen Vertrieb und Auftragsbearbeitung benötigen Sie außerdem intelligente und schnelle Möglichkeiten, um Informationen zwischen CRM- und ERP-System auszutauschen. Unsere Anbindung von CAS genesisWorld an abas ERP ist die moderne und flexible Lösung für diese Herausforderungen.



Ihre Kunden und Lieferanten immer aktuell: Durch die bidirektionale Synchronisation von Kunden, Kundenkontakten, Lieferanten sowie Lieferantenkontakten sind Ihre Adressdaten immer auf dem aktuellen Stand. Egal ob Sie Ihre Daten im CRM oder ERP-System bearbeiten. Das verhindert Dubletten und unnötige Abstimmungsprozesse.



Belegabgleich und aussagekräftige Kennzahlen: Durch den Abgleich aller relevanten Belege, Belegpositionen und auch Artikel aus Ihrem abas ERP haben Sie in CAS genesisWorld immer Zugriff auf die wichtigsten Kundenaufträge und Rechnungen. Auch von unterwegs. Das Reportingmodul liefert Ihnen nun alle relevanten Kennzahlen über z.B. Umsätze, Absatzzahlen, uvm.. Kundenspezifisch wie auch -übergreifend.



Alle Dokumente dabei: Damit Sie die Kundenbelege von unterwegs auch immer als PDF aufrufen können, übertragen wir neben den Belegdaten auch die zugehörigen PDF-Dokumente in Ihr CRM-System.



Integrierte Vertriebsprozesse: Verkaufschancen in CAS genesisWorld übertragen Sie als Chance nach abas ERP. Systemübergreifende Vertriebsprozesse sind damit ganz einfach möglich und doppelte Eingaben werden vermieden.



Flexibilität und Investitionssicherheit: Unsere moderne Schnittstelle ist flexibel und anpassbar. Sie erhalten umfangreiche Standardfunktionen und außerdem die Möglichkeit sich der Zukunft anpassen zu können. So sind Änderungen im Feldumfang schnell umsetzbar. Selbst individuelle Datenobjekte können effizient in den Abgleich integriert werden.

Auf einen Blick

- Bidirektionaler Abgleich von Kunden und Lieferanten
- Synchronisation in Echtzeit
- Alle Belegdaten und -dokumente
- Nahtloser Vertriebsprozess
- Modernes und leistungsfähiges Schnittstellenframework mit umfangreichen Überwachungsmöglichkeiten
- Umfangreiche Standardfunktionen
- Flexibel erweiterbar

Jetzt informieren

Sie möchten mehr über die Schnittstelle zwischen CAS genesisWorld und abas ERP erfahren? Wir beraten Sie gern!